

## Stellenprofil

### **Technischer Verkauf Innen- & Außendienst (D/A/CH) Lebensmitteleinzelhandel & OEM / Kältetechnik (m/w)**

Unser Mandant ist die deutsche Tochtergesellschaft eines international tätigen Konzerns. Mit ca. 25.000 Beschäftigten verfügt er über moderne Werke sowie Vertriebsgesellschaften in 140 Ländern. Der Unternehmensbereich Lebensmitteleinzelhandel hat sich mit seinen Lösungen auf Energieersparnis durch intelligente Regelung in der Kältetechnik spezialisiert. Zum weiteren Ausbau des Vertriebes in Deutschland suchen wir einen erfahrenen und erfolgsorientierten Mitarbeiter im technischen Verkauf Innen- und Außendienst (m/w).

#### **Aufgaben:**

- Umsatzsteigerung in der zugeordneten Region (D/A/CH)
- Selbständiges Bearbeiten von Projekten im Bereich elektronischer Kältekomponenten:
- Bearbeiten und Prüfen von Kundenspezifikationen  
Auslegung komplexer Projekte, selbständige Angebotserstellung ggf. auch in Englisch, ausarbeiten und umsetzen von Lösungen mit und beim Kunden, Unterstützung des Kunden bei Inbetriebnahme der Anlagen
- Erarbeiten und umsetzen branchen-/applikationsspezifischer Systemlösungen
- Unterstützung des Außendienstes bei der Vor-Ort-Betreuung dezidiert zugeordneter Kunden und Betreiber
- Mitarbeit in Fachgremien und Referenzgruppen

#### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossene Ausbildung als Elektroingenieur oder Kältetechniker
- Mehrjährige Erfahrung in der Erarbeitung, Auslegung und Ausführung von Projekten
- Branchen- und Applikationswissen in den Bereichen Kältetechnik inkl. Energieoptimierung im Lebensmitteleinzelhandel / Betreiber sowie praktische Erfahrung in Steuer- und Regelungstechnik
- Fundierte Kenntnisse der Inbetriebnahme
- selbstständiges / proaktives Arbeiten
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- umfassende PC-Erfahrung mit Standardanwendungen z. B. MS-Office

#### **Unser Angebot:**

- Mitarbeit in einem erfolgreichen und zukunftsorientierten Technologieunternehmen
- Herausfordernde und interessante Vertriebsaufgabe in einem internationalen Umfeld
- Ein leistungsbezogenes Gehalt und einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

Wenn Sie diese nicht alltägliche Vertriebsaufgabe reizt, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Ihres Gehaltswunsches, Eintrittstermins **ausschließlich per eMail** an [samy.bischr@gkm-recruitment.com](mailto:samy.bischr@gkm-recruitment.com)

Samy Bischr  
GKM-recruitment Süd GmbH  
Mitglied der GKM-recruitment AG  
Müllerstraße 1  
D-80469 München

Tel +49 (0)89 437373-46  
Fax +49 (0)89 437373-44  
[samy.bischr@gkm-recruitment.com](mailto:samy.bischr@gkm-recruitment.com)  
[www.gkm-recruitment.de](http://www.gkm-recruitment.de)